

Rector

First off all a warm welcome to all of you present at this festive moment

Yves Van Ingelgem, founder of Zensor, was proclaimed MIT Belgian Innovator of the Year. All newspapers talked about the acquisition of SoftKinetic by Sony. Twenty million euros of new capital for another spin-off company of VUB, Collibra....

This year you could not miss them : spin-off companies that have emerged from the VUB, stood in the spotlight, also internationally. This kind of success stories is of inestimable value for the image of the university.

Enterprising researchers who want to launch a spin-off company are primarily driven people, living their dream, people with a healthy ambition, with a strategy that enthusiastically believe in their own abilities and in innovation. They have the courage to take all necessary steps and work very hard in a tough business while at the same time they are trying to combine this business with pleasure. It is also very adventurous because you do not know where it will all end. Maybe it's back to square one. But adventurousness is something completely different than recklessness.

As rector of the VUB, I am proud of the entrepreneurial spirit of our researchers. In fact we are all very proud. This pride brings us together here today at this first official award ceremony of the "Certificate of Appreciation". Today we show very specifically our appreciation for the people behind the **SoftKinetic** success, but we also want to bring those funding agencies in the spotlight who enabled this success.: The Brussels agency Innoviris, and FWO and IWT in Flanders.

The success of a spin-offs does not come easily, the university as well has been putting in some serious efforts. Spin-offs also have a pronounced economic and social mission. They provide jobs, they help for example the manufacturing industry forward or they improve health care. As from this academic year, the VUB clearly committed to the establishment of an independent vicerectorate Innovation and Valorisation. Our brand new vice rector Innovation and Valorisation, Professor Hugo Thienpont, will address this issue.

Vicerector

I wholeheartedly accepted to become vice rector Innovation and Valorisation because I believe in the power of entrepreneurship, even at a university. "Connecting Science & Society" is our mission. Behind these words lies the vision of Knowledge & Technology Transfer Interface (KTI): 'the pursuit of innovation with a positive impact on society.'

Does an invention generate a new product or new value added service, a solution to a problem? Is there a demand? This is the first thing to check. Is additional Research & Development needed in order to make the invention more attractive to economic partners? And what about the Intellectual Property? ... Passion and entrepreneurship is necessary, but to take a good start with your spin-off, you need the support of people who can help you to develop your business. A Chief Technology Officer needs business developers, investors, marketers and so on.

As vice rector Innovation & Industrial Policy and together with the Knowledge and Technology Transfer Interface, we can help with the legal support, the search for funds, but above all, we play the devil's advocate. We investigate thoroughly whether a business case is strong enough : absolute quality prevails over quantity. We do not want hundreds of spin-offs, most of which disappear quickly, but prefer ten spin-offs which will still be doing very well over five or ten years.

What distinguishes a spin-off from a start-up is the scientific and technological knowledge acquired at the university, that forms the engine of the company. Often cross-fertilization occurs between different

disciplines. This leads to disruptive ideas, instead of more of the same. This is highly appreciated by the financial world. After all, 80% of economic growth comes from 20% disruptive companies.

And a university is the best habitat for disruptive ideas of which "SoftKinetic" is a typical example.

The team of SoftKinetic is the first one to be awarded this "VUB- Certificate of appreciation". In fact, this succes of the spin-off company Softkinetic being sold to Sony, prompted us to roll out the planned certification program a bit earlier then planned: the Innovation & Valorisation board of VUB approved the concept for the awards and they would like to congratulate you sincerely with this award.

Sonja Haesen

With the recent installation of the Innovation & Valorisation board at the VUB, te Vicerector now has the necessary tools to develop a renewed policy toward applied research and valorisation at the VUB.

For the VUB is proud of its research and the way our researchers strive to implement their research in order to create "a better world".

The Knowledge and Technology Transfer Interface wants to focus even more strongly now on research teams active in the context of the Industrial Research Fund (IOF groups). In order to make them collaborate better with external parties, we would like to offer assistance in a proactive way, for instance in the very competitive field of the EU Horizon 2020 program. The research groups who already have a solid "track record" in applied research, want to be guided towards a higher level of excellence. But at the same time, young groups or researchers who want to develop a valorization trajectory have to receive additional support. The VUB- research groups continue to grow, while the basic funding for the university continues to shrink. We need to inform, guide and support the researchers even better now, to increase their participation in external funding programs, to increase the financial means for research, to increase the output and success. It is the aim of KTI to guide towards financing channels for applied research by making making them more accessible, by developing valorization trajectories to collaborations or licensing agreements with existing companies and to create new VUB spin-off companies.

Valorisation goes both ways. The VUB is strong in medicine - with enormous expertise in areas such as fertility, diabetes and cancer. She excels in electronics & informatics, but also in robotics - just think of the robots for the manufacturing industry and in care and rehabilitation applications. When it comes to sustainability, the IOF groups active in photonics, wind energy, mobility and coating technology are pioneers. But also for topical societal challenges, knowledge is developed at VUB : fin-tech, big data, privacy and aging. All this high level research at the VUB resulted in a patent portfolio of 120 patent families, more than 20 established spin-off companies and a large number of multidisciplinary and international collaboration projects with industrial partners, bilaterally or supported by government subsidies from Flanders, Brussels and Europe. Not only we offer our knowledge and technology to companies, companies are more than welcome to present us their probing questions and challenges. The most direct approach to bringing in valuable academic expertise in a company is to set up a joint research that may lead to new industrial applications. Companies that are looking for innovative and prospective solutions developed at the VUB or who wish to invoke the knowledge and expertise of our labs, can address their questions to the Knowledge & Technology Transfer Interface (KTI) team. If we know their needs, we can try to find the best match. [thanks]

Rector

Van harte welkom ...,

Yves Van Ingelgem, oprichter van Zensor, werd uitgeroepen tot MIT Belgian Innovator of the year. Alle kranten kopten over de overname van SoftKinetic door Sony. Twintig miljoen euro vers kapitaal voor een andere VUB spin-off....

Dit jaar kon je er niet naast kijken: spin-off bedrijven die aan de VUB ontstaan zijn, hebben zich opvallend in de kijker gewerkt, ook internationaal. Dit soort succesverhalen is van onschatbare waarde voor het imago van de VUB.

Ondernemende onderzoekers die met een spin-off starten zijn in de eerste plaats gedreven mensen die hun droom willen waarmaken, mensen met een gezonde ambitie, met een strategie, die enthousiast geloven in hun eigen kunnen en in het nieuwe. Het is de stap durven nemen naar heel hard werken in een keiharde business waar tegelijk ook veel plezier bij komt kijken. Het is avontuurlijk omdat je niet weet waar het allemaal zal eindigen. Misschien is het wel terug naar af. Maar avontuurlijk is iets helemaal anders dan roekeloos.

Als rector van de VUB ben ik trots op het ondernemerschap van onze onderzoekers. We zijn allemaal trots. Die trots brengt ons hier vandaag samen op deze eerste officiële 'Certificate of Appreciation Ceremony'. Vandaag laten we heel specifiek onze waardering blijken ten aanzien van de mensen achter het SoftKinetic succesverhaal, maar ook naar de financierende instanties die dit succes mee mogelijk maakten.

Het succes van deze spin-offs komt niet uit de lucht vallen, de universiteit zet hier al jaren op in. Spin-offs hebben ook een uitgesproken economische en maatschappelijke missie. Ze zorgen voor jobs, ze helpen de maakindustrie vooruit, ze verbeteren de gezondheidszorg. Vanaf dit academiejaar koos de VUB dan ook resoluut voor een zelfstandig vicerectoraat Innovatie- en Valorisatie. Ik geef het woord van onze kersverse vicerector Innovatie en Valorisatie, professor Hugo Thienpont.

Vicerector

Ik heb met volle overtuiging aanvaard om vicerector Innovatie en Valorisatie te worden omdat ik geloof in de kracht van ondernemerschap, ook aan een universiteit. 'Connecting Science & Society' is onze missie. Achter deze woorden schuilt de visie van Knowledge & Technology Transfer Interface (KTI): 'streven naar innovatie met een positieve impact op de maatschappij'.

Brengt een vinding een nieuw product of nieuwe dienst met toegevoegde waarde, een oplossing van een probleem? Is er vraag naar? Dat is de eerste check die moet gebeuren. Moet er bijkomende R&D gebeuren om de vinding nog aantrekkelijker te maken voor economische partners? En hoe zit het met de IP?... Je mag nog zo gedreven en ondernemend zijn, om een goede start te maken met je spin-off heb je dus mensen nodig hebt die je vooruithelpen. Een CTO of chief technology officer kan niet zonder business developers, zonder investeerders, zonder marketeers.

Met het vicerectoraat en de vernieuwde Knowledge & Technology Transfer Interface (KTI) kunnen we helpen met de juridische kant, met het zoeken naar fondsen, maar vooral: we spelen advocaat van de duivel. We kijken er heel streng op toe of een dossier wel sterk genoeg is, kwaliteit primeert absoluut op kwantiteit. Wij willen geen honderd spin-offs waarvan de meeste snel verdwijnen, wij willen tien spin-offs waarvan er over vijf jaar nog negen het heel goed doen.

Wat een spin-off onderscheidt van een start-up is de hoogtechnologische of andere wetenschappelijke kennis die de motor vormt. En dat er vaak een kruisbestuiving tussen verschillende disciplines plaatsvindt. Zo ontstaan disruptieve ideeën, in plaats van meer van hetzelfde. En financiers lopen er warm voor. Immers, 80% van de economische groei is te danken aan 20% disruptieve bedrijven. En een universiteit is de beste biotoop voor disruptieve ideeën.” SoftKinetic is daar zo een typisch voorbeeld van.

Jullie, het team van SoftKinetic, zijn de eersten die we met deze nieuwe vorm van bekroning in de bloemetjes zetten, maar jullie zullen niet de laatste zijn.

Want de VUB is fier op haar onderzoeksgroepen. KTI wil nu nog meer inzetten op onderzoeksteams actief zijn in het kader van het Industrieel Onderzoeksfonds (IOF groepen). Om beter samen te werken met externe partijen, moet je in de eerste plaats intern proactiever gaan begeleiden. De groepen die al een stevig ‘track record’ hebben in toegepast onderzoek willen we begeleiden naar een hoger excellentieniveau. Maar tegelijkertijd moeten jonge groepen of onderzoekers die een valorisatietraject willen uitbouwen, ondersteund worden. Die groepen blijven trouwens groeien, terwijl de middelen die verdeeld worden onder de universiteiten blijven krimpen. Wij gaan hen nu beter informeren, begeleiden en ondersteunen, zodat hun output en succesfactor verhoogt. Door hen naar financieringskanalen voor toegepast onderzoek te begeleiden en die toegankelijker te maken, door het uitwerken van valorisatietrajecten naar samenwerkingen of licentieovereenkomsten met bestaande bedrijven en om nieuwe VUB spin-off bedrijven op te richten.*

Valorisatie is iets trouwens iets wat best in twee richtingen gebeurt. De Brusselse universiteit staat sterk in geneeskunde – met een enorme expertise in domeinen als fertiliteit, diabetes en kanker. Ze blinkt uit in ICT en robotica – denk maar aan de cobots voor de maakindustrie en robotica voor toepassing in ouderen- en gehandicaptenzorg en revalidatie. Als het gaat om duurzaamheid zijn de IOF groepen actief in fotonica, windenergie, mobiliteit en coating technologie echte voortrekkers. Ook voor deze brandend actuele maatschappelijke uitdagingen wordt aan de VUB kennis ontwikkeld: ‘fin-tech’, big data, privacy en vergrijzing. Al dat high level onderzoek aan de VUB resulteerde in een octrooiportefeuille van 120 octrooifamilies, meer dan 20 opgerichte spin-off bedrijven en een groot aantal multidisciplinaire en internationale samenwerkingsprojecten met industriële partners, bilateraal of ondersteund via overheidssubsidies uit Vlaanderen, Brussel en Europa. Wij gaan niet enkel de boer op naar bedrijven met onze kennis en technologie. Bedrijven zijn meer dan welkom bij ons om vooral hun prangende vragen en uitdagingen voor te leggen. De meest directe aanpak om waardevolle academische expertise in een bedrijf binnen te brengen, is het opzetten van gezamenlijk onderzoek dat kan leiden tot nieuwe industriële toepassingen. Bedrijven die op zoek zijn naar innovatieve en toekomstgerichte oplossingen ontwikkeld aan de VUB of die willen steunen op de kennis en expertise van onze labo’s, kunnen met al hun vragen terecht bij het Knowledge & Technology Transfer Interface (KTI) team. Als wij hun noden kennen, zoeken we voor hen de beste match.